

Vertriebssupport

Mit unserer Unterstützung steigern Sie Ihre Vertriebsleistung um durchschnittlich 20 bis 30 Prozent!

Durch eine bessere Umsetzung von Vertriebs- und Marktbearbeitungsstrategien kann auch in Ihrem Unternehmen nachhaltiges Umsatzwachstum erzielt werden. MSU direkt hat dafür spezielle Instrumente entwickelt:

- **Neustrukturierung der Vertriebsgebiete**
 - Vertriebsgebietsoptimierung
 - Standortplanung und -optimierung
- **Vertriebs- und Kundenanalysen**
 - Umsatz- und Absatzanalysen
 - Kundenstrukturanalysen
 - Potenzialanalysen
 - Kundenzufriedenheits-Checks
 - Handelsbefragungen
- **Optimierung der Vertriebsorganisation**
 - Vertriebssteuerungssysteme
 - Optimierung oder Neustrukturierung von Vertriebsprozessen und Schnittstellen
 - Verkäufermotivation und -anreizsysteme
 - Aufbau eines verkaufsaktiven Innendienstes (Sales Support Center)
 - Training und Coaching im Vertriebsbereich
- **Unterstützung der Vertriebspartner**
 - Handelsmarketingprogramme
 - Händlernetzoptimierung
 - Vertriebspartnermanagement
 - Training und Coaching für die Kommunikation mit Vertriebspartnern



Fundierte Analysen, pragmatische Konzepte und eine rasche gemeinsame Umsetzung kennzeichnen unsere erfolgreiche Vertriebsberatung!